



# 投资者

(2016 年第三期 总第 177 期)

中国民生银行股份有限公司

China Minsheng Banking Corporation.,Ltd

地 址：北京市西城区复兴门内大街 2 号

邮政编码：100031

电 话：86-10-68467286

传 真：86-10-58560720

网 址：<http://www.cmbc.com.cn>

E-MAIL: [cmbc@cmbc.com.cn](mailto:cmbc@cmbc.com.cn)

## 免责声明

本刊所载资料的来源及观点，民生银行力求报告内容准确可靠，但并不对报告内容及所引用资料的准确性和完整性做出任何承诺和保证。本公司不承担因使用本刊而产生的法律责任。相关媒体文章和分析报告仅反映媒体及分析员的不同观点，并不代表民生银行的立场，解释权归民生银行所有。

# 目 录

一、经营动态.....	2
▶ 董事长洪崎应邀接受《欧洲货币》杂志专访.....	2
▶ 董事长洪崎出席我行“ME 公益创新资助计划”资助仪式.....	2
▶ 行长郑万春一行赴豫进行扶贫工作调研.....	3
▶ 我行董事会资本管理专家小组 2016 年第一次会议成功召开.....	3
▶ 我行成功销售首单企业类 ABS 债券.....	4
▶ 我行成功举办“2016 年中国民生银行财富管理论坛”.....	4
二、荣誉奖项.....	5
▶ 我行荣获大连商品交易所“最佳综合性银行”殊荣.....	5
▶ 我行连续四年保持金融统计数据报送工作排名首位.....	5
▶ 我行喜获 2015 年度银行间同业存单突出贡献奖.....	6
三、民生新闻.....	6
▶ 上线两年资产 400 亿元客户 300 万 民生公布直销银行成绩单.....	6
▶ 民生银行“优房闪贷”线上快速申请抵押贷款.....	7
▶ 民生银行爱心开学礼 助“小春苗”茁壮成长.....	8

## 经营动态

### ◆ 董事长洪崎应邀接受《欧洲货币》杂志专访

3月16日，董事长洪崎会见了《欧洲货币》杂志资深记者 Eliot Wilson 先生并接受了其专访。

欧洲货币是总部位于英国的财经媒体集团，致力于向全球投资者和金融从业人员提供权威财经信息。为配合亚洲开发银行今年5月初在法兰克福第49届年会的召开，该集团旗下的《欧洲货币》杂志计划于4月发布《亚洲开发银行年会特刊》，对我行董事长洪崎的专访内容将选登在该特刊中。

洪董事长回答了 Wilson 先生关于我国经济发展状况、中国银行业及我行的发展机遇和挑战等问题。洪董事长表示，在我国经济新常态和经济结构战略转型的背景下，虽然去产能、去库存等问题较为突出，但新兴产业和服务业发展迅速，有力地支持了我国经济的发展。他表示，随着金融领域改革的不断深入，金融混业经营成为发展趋势，国内银行应积极把握机遇，与证券、保险、信托等机构建立合作关系，提供综合化、多层次的金融产品和服务，满足客户的不同需求。此外，随着大数据、云计算等技术的不断成熟，新兴互联网金融异军突起，传统银行应主动改革创新，充分利用新兴互联网技术，不断完善自身服务理念，对产品进行改造升级，坚持以客户为中心，满足客户多层次、综合性的金融服务需求，更有效地服务实体经济。

洪董事长还介绍了我行目前的海外机构设置情况，表示我行将紧跟客户“走出去”步伐，为客户提供全方位、国际化的金融服务。

### ◆ 董事长洪崎出席我行“ME 公益创新资助计划”资助仪式

3月18日，我行重点公益项目“我决定民生爱的力量——ME 公益创新资助计划”资助仪式在北京民生现代美术馆举行。董事长洪崎、中国扶贫基金会副会长江绍高、中国扶贫基金会秘书长刘文奎、北京大学新闻与传播学院教授师曾志、总行办公室主任陈国强、二十家获选公益组织代表及《人民日报》等媒体记者出席资助仪式。董事长洪崎与中国扶贫基金会副会长江绍高共同为获选的20位公益组织代表颁发 ME 公益创新资助基金，首批获选公益项目正式进入实施阶段。

中国扶贫基金会秘书长刘文奎在致辞中对 ME 获选项目予以高度评价，认为这些公益项目看到了新的社会问题，有方法上的创新，从不同角度提出了解决方案。作为学者代表的北京大学新闻与传播学院教授师曾志认为，ME 是面向社会发起的公益资助计划，拥有多元主体，并以强有力的社会影响力号召公众通过社交媒体广泛参与，传播不是简单的宣传，更重要的是在行动中改变。获选公益组织代表青海格桑花教育救助会负责人戴玮认为，民生银行为公益项目提供资源，鼓励项目创新实践，两者并举，为社会公众提供切实的帮助。总行办公室主任陈国强对 ME 计划作了总结，认为项目的发起是由于我行一直在关注如何以创新的方式推动公益事业发展，项目的评选过程使民生银行了解到全国各地的公益组织正在如何一点一滴改变社会，这种不计艰苦、始终坚守的精神将深深影响全体民生人，为民生精神注入全新内涵。

ME 公益创新资助计划自 2015 年 9 月 18 日发布以来，经过公益和社会创新

领域专家、学者的三轮评审和答辩，来自全国的 40 个公益项目从 362 个申请项目中成功入围并进入答辩环节。2015 年 12 月 21 日至 31 日，在投票期间，40 家入围公益组织通过形式多样的线上线下传播，得到了公众的广泛关注和支 持，项目页面浏览量超过 219 万人次，累计 1850 万人次通过腾讯乐捐平台参与活动，辐射范围超过 2000 万人次。

### 、 行长郑万春一行赴豫进行扶贫工作调研

为贯彻落实 2015 年中央单位定点扶贫工作会议精神和人民银行、银监会关于定点扶贫工作的部署要求，提高定点扶贫的精准度和有效性，3 月 1 日至 3 日，行长郑万春、副行长邢本秀一行赴河南封丘、滑县对两地定点扶贫工作进行了实地调研。

郑行长、邢副行长首先会见了河南省省长谢伏瞻、常务副省长李克、副省长王铁等领导，就河南滑县、封丘两县定点扶贫工作进行了深入交流。谢省长代表省委、省政府对郑行长一行来豫调研表示欢迎，向民生银行长期以来对河南经济社会发展的大力支持表示感谢，并希望民生银行进一步发挥自身优势，在金融扶贫、产业扶贫等方面加大对对口扶贫县市的支持力度。郑行长对河南省委省政府长期以来对民生银行发展给予的支持表达了感谢，并表示民生银行将积极履行社会责任，继续加大对河南的金融支持力度，为河南金融业发展、产业转型升级、扶贫攻坚贡献应有的力量。

郑行长一行先后赴河南封丘、滑县进行扶贫工作实地调研。郑行长一行认真听取了 两地政府关于扶贫工作的情况汇报，并就如何做好下步精准扶贫工作提出了三点意见：一是民生银行将认真贯彻党中央、国务院关于扶贫工作的方针政策，积极履行社会责任，配合地方政府做好两地扶贫工作；二是要坚持解决当前问题与解决长远脱贫问题相结合，建立健全长效合作和对接机制；三是要充分发挥地方政府的组织协调优势和民生银行金融资源优势，不断提升扶贫工作的质量及效益。期间，郑行长一行还实地调研了两地产业扶贫重点项目，并参观了我行前期援建的封丘潘店镇断堤村民生学校、滑县留固镇横村民生小学。

在豫期间，郑行长一行还与郑州分行经营班子进行了座谈，并对郑州分行下步工作提出四点要求：一是要全面完成总行下达的各项指标任务，保持发展劲头，提升发展效益；二是要严控信用风险、市场风险、操作风险、道德风险等，确保稳健发展；三是要抓好分行队伍建设和党建工作，积极营造良好企业文化；四是要积极配合总行相关部门做好基地建设、定点扶贫等支持保障工作。

### 、 我行董事会资本管理专家小组 2016 年第一次会议成功召开

2 月 29 日下午，董事会资本管理专家小组 2016 年第一次会议顺利召开。会议由董事长、资本管理专家小组组长洪崎主持。

资产负债管理部总经理殷绪文向资本管理专家小组汇报了《中国民生银行 2016 年度资本战略（草案）》，财务总监白丹对我行 2015 年下半年利润分配方案相关情况进行了重点说明。专家小组成员围绕着我行 2016 年度资本战略及资本使用计划，主要就当前经济形势及应对策略、如何保持合理的资本充足率以满足正常发展和对外投资并购、如何确定适当的净利润增速，以及 2015 年下半年利润分配策略等近期资本管理事项展开讨论。

资本管理专家小组是董事会加强资本管理、完善专业治理的议事协调机制安排，也是董事会与经营层就资本管理重大事项进行沟通协调的重要平台。董事会资本管理专家小组由董事会主要专业委员会董事、经营层高管团队以及外部专家

组成，定期举办董事会资本管理专家小组会议讨论全行资本管理重大事项，与会各方听取全行资本管理的重要工作进展和部署，各方充分交流经营管理建议和意见，为董事会资本管理的重要决策提供专家意见。

董事会资本管理专家小组 2016 年第一次会议集中讨论了全行 2016 年度资本战略，充分听取了股东董事、独立董事及外部专家对外部经营形势的判断及我行当前经营管理的建议，来自董事会和经营层的资本管理专家小组委员共同研究讨论本年度全行资本管理工作的重大事项，统筹考虑我行 2016 年资本、风险、财务、业务等各项因素，对我行 2016 年的资本管理战略达成共识，为董事会后续管理决策会议提供了专家意见和决策依据，也充分展现了我行董事会在重大专业决策事项上的决策科学化、管理规范化的治理特色。

### ■ 我行成功销售首单企业类 ABS 债券

3 月 18 日，由我行金融市场部和南京分行全程主导的企业类 ABS 产品“融聚-齐鲁资管-悦达租赁 1 号资产支持证券专项计划”成功发行，发行规模 5 亿元。这是我行又一次践行总分行联动，在资产证券化销售+投资领域的成功尝试。

近些年来企业类 ABS 市场迅速发展，为债券市场产品多样化提供了配置机会，由此衍生的 ABS 承销与投资机会显现。金融市场部在此单 ABS 业务中开创性地导入资产证券化产品“销售+投资”模式，利用投资管理中心现有的信用债与利率债销售渠道，在市场各类机构间积极推介该单 ABS 产品，节省了行内风险资本占用的同时，实现了业务综合收入最大化。该期 ABS 发行票面利率大大低于融资人拟发行的 PPN 产品，融资人对我行专业高效的销售能力表示极大认可。

此单 ABS 的成功销售，是我行固定收益业务纵深发展战略的成功实践，是金融市场部为全行经营机构打造资产证券化“投资+销售”完整业务平台的一次有益尝试，也为债券销售业务带来了新的利润增长点。未来我行将持续推动企业类 ABS 销售及投资业务，努力实现我行固定收益业务的战略转型。

### ■ 我行成功举办“2016 年中国民生银行财富管理论坛”

近年来，社会财富快速累积，多层次的居民理财需求呈爆发式增长，财富管理行业迎来了发展的黄金时期。与此同时，中国经济金融领域，特别是财富管理领域发生着剧烈的变化，亟需我们以新视角去观察、以新观念去思考。为抓住机遇，迎接挑战，3 月 24 日，我行个人金融部以“财富管理与新供给”为主题，在广州成功举办“2016 年中国民生银行财富管理论坛”。论坛汇聚了国内知名经济学家，证券、基金、保险行业的业界领袖，私募行业的顶级管理人共飨盛宴。近 30 多家业内知名的财富管理机构参加了本次会议。总行零售银行部负责人鞠伟宇出席论坛并致辞。

鞠总首先指出：近年来，央行持续降息，造成基础资产收益率不断下降；股市经历起伏，部分杠杆投资者损失惨重；债市和 P2P 市场黑天鹅事件频出，兑付危机初步显现。这些财富管理市场的新特点、新风险和新常态，对于财富管理领域新供给提出了迫切需求，民生银行召开此次论坛，就是希望与业内顶级机构合作，寻求变革与创新之道，引领财富管理业务更加稳健、均衡、科学、可持续发展。

在论坛上，鞠总深入阐述了财富管理新供给的内涵。一是客户利益至上，坚持与客户共同成长。通过做好大类资产配置、客户与产品风险适配、售后与产品信息披露等工作，公平、专业的服务于每一位客户。二是重视合作各方利益，实现互惠共赢。管理人、托管人、代销机构、投资顾问等众多合作机构应公平合

作、彼此尊重、互惠互利，最终将财富管理业务蛋糕做大，惠及各方。三是财富管理机构要特点鲜明、优势突出，不贪大求全。每个机构应充分认识自身能力边界，发挥各自优势，在自身能力范围内做精做透，为客户带来满意的收益。

本次论坛中，与会各方充分交流，我行向合作机构介绍了民生银行财富管理平台发展规划，展示了我行零售渠道强大的代理销售能力；与会嘉宾对民生银行近年来取得的巨大发展和财富管理团队提供的创新高效服务给予了肯定，并表示希望与民生银行建立更深入的战略合作关系，加快推进财富管理产品与服务创新工作，相互支持，共同发展，互惠共赢。

## 二、荣誉奖项

### ■ 我行荣获大连商品交易所“最佳综合性银行”殊荣

3月25日，大连商品交易所公布2015年期货保证金存管银行考核评比结果。我行荣获“最佳综合性银行”、“期货结算业务优秀银行”、“最佳场外市场合作银行”、“最佳市场拓展银行”四项殊荣。在最具含金量的综合考评中，我行成为唯一获得此荣誉的股份制银行。

2015年是期货业务蓬勃发展的一年，也是我行在期货业务上实现“跨越式”发展的一年。在行领导的高度重视与正确部署下，在全行上下各部门、各经营机构的支持与配合下，我行不仅继续在期货结算业务上保持市场领先地位，不断扩大市场份额；在期货资管业务、场外市场合作、客户资源开拓等方面与交易所、期货公司也搭建了良好的沟通机制，为未来期货业务的进一步发展奠定了坚实的基础。大连商品交易所支行作为服务期货市场的前沿窗口，充分发挥专业化、专营化和专项考核推动的优势，配合总行和大连商品交易所积极探索期货业务的全面合作模式。

今年，我行期货业务将从产品开发、客户资源开发、系统开发、风险控制、人才储备等各个维度提早布局，并持续贯彻“合作、创新、发展、共赢”的经营理念，积极稳妥地推进与期货行业的全面合作，深入挖掘期货业务的特色优势和发展空间，把握与期货交易所、期货公司、风险子公司和资管子公司的发展契机，力争实现我行期货业务新的突破。

### ■ 我行连续四年保持金融统计数据报送工作排名首位

近日，收到《中国人民银行关于2015年度24家金融机构金融统计数据报送工作考核情况的通报》（银发[2016]71号），我行2015年金融统计数据报送继续保持零差错。自2012年起，我行已连续四年实现金融统计数据报送工作零差错，得分排名24家金融机构之首。

金融统计工作是中国人民银行获得金融机构统计数据的主要来源，为保证金融统计工作的质量，央行于2011年底制定了金融统计考核办法。办法实施以来，在总行各部门、各分行统计人员的积极协助、大力支持下，我行取得了优异的成绩。今后，我行将再接再厉，加强统计工作的组织和管理，提高统计工作的自动化水平，力争实现新的突破！

## ■ 我行喜获 2015 年度银行间同业存单突出贡献奖

近日，全国银行间同业拆借中心为鼓励和表彰先进机构和个人，根据交易成绩、恪守信用以及对市场建设的贡献情况进行综合评定，授予我行 2015 年度银行间“同业存单突出贡献奖”和“最具市场影响力奖”。

同业存单是启动商业银行主动负债市场化定价的先驱，是利率市场化改革进程中的又一里程碑。在行领导的正确部署下，在资产负债管理部等部门的大力支持下，2015 年我行成功发行同业存单 159 期，累计金额 2066 亿元，在银行间市场名列前茅。

为认真落实全行经营战略、应对利率市场化的挑战，金融同业部大力开展新业务、营销新客户，多渠道为全行提供更加稳定和低成本的负债来源。2015 年，我行同业资金业务稳健发展，无论是资金交易量还是市场活跃度都稳居同业前列，树立起我行在银行间市场积极健康的大行形象。未来，金融同业部将继续加快产品创新，拓宽多元化同业资金业务，助力我行金融同业业务蓬勃发展。

## 三、民生新闻

### ■ 上线两年资产 400 亿元客户 300 万 民生公布直销银行成绩单

作者：刘飞 来源：华夏时报 发布时间：2016-2-25 13:18:56

如果说 2014 年是“直销银行元年”，2015 年则是“跑马圈地”的一年。自民生银行 2014 年 2 月 28 日率先上线直销银行以来，国内运行的直销银行目前已激增至 60 余家。步入 2016 年，直销银行又将呈现怎样的发展态势？

2 月 25 日，民生直销银行有关负责人对外宣布，该行直销银行上线两年来，其客户数已突破 300 万户，金融资产余额近 400 亿元，首期推出的货币基金产品“如意宝”申购总额超过 9400 亿元，累计为客户赚取 23 亿元收益。

这一组靓丽的数据，充分说明了商业银行主动拥抱互联网的强大活力。

“民生直销银行的成功，除了其先发优势，更重要之处在于，秉持‘简单的银行’的理念，很好地践行了‘以客户为中心’的战略。”民生直销银行有关人士表示，在“简单的银行”背后，看似渠道的互联网化，实际上是思维的互联网化，并且在渠道、产品、流程、组织等采取了全方位的适配策略。

在金融产品设计上，民生直销银行高度重视大众化和简单易用，围绕“存贷汇投”，提供了如意宝、定活宝、基金通、民生金、随心存、利多多、轻松汇等标准化产品。其中，“如意宝”是货币基金，“定活宝”是流动性强的定期理财产品，“基金通”是全品种的基金销售平台，“民生金”则将黄金投资门槛降至 0.1 克，即 20 多元钱就可以玩黄金，“随心存”“利多多”主打储蓄零风险、随用随取、智能结算及客户定期收益最大化。每一款产品的定位都相当明确，用户一看

便知，易于做出投资决策。

“除了理财端，民生直销银行还将向用户更加个性化的需求延伸。”民生直销银行有关负责人表示，该行将着力在网络消费贷款以及金融超市上寻找自身的平台价值，搭建一个囊括各类基金、保险、外汇、贵金属、贷款等的综合金融服务平台。

“直销银行已经走过了勇者试水的阶段，接下来应该精耕细作，多在客户细分、产品创新、服务提升等方面下功夫。”民生直销银行表示，将坚持走精细化发展之路，不断创新完善金融互联网化商业模式，着力从价值主张、组织结构、产品设计、分销渠道重塑客户体验，以全新模式为客户创造价值，为银行业转型提供鲜活的范例。

## 民生银行“优房闪贷”线上快速申请抵押贷款

2016-03-04 00:05:27 来源：北京商报

随着大数据应用、信息技术的革新，商业银行金融服务正在发生变革。近日，民生银行总行营业部推出一款名为“优房闪贷”的互联网抵押贷款产品，客户可随时通过微信免费预估房屋价值，并在线申请抵押贷款，全面开启了“互联网+抵押贷款”新时代。

作为商业银行零售业务的拳头产品，抵押贷款是上班族或企业主筹集资金的重要手段，但在传统操作流程中，递交申请、提供材料、等待审批、放款等复杂的环节和冗长的时间周期导致客户体验不佳。对此，民生银行总行营业部创新推出“优房闪贷”，利用O2O（线上线下结合）的模式彻底解决传统操作流程中的弊端，极大改善用户体验。该产品面向所有北京地区客户，接受北京市范围内的房屋抵押，客户可办理用于企业经营或个人消费的贷款，办理条件与传统抵押贷款完全一致。

与以往的贷款申请流程相比，“优房闪贷”产品有三大突出亮点：

客户微信在线申请，民生银行快速受理“优房闪贷”的最大优势在于帮助客户节省时间成本。客户关注“民生银行北京”微信公众号后，填写房屋和申请信息、拍照上传资料，五分钟内即可完成申请。客户提交申请后，民生银行工作人员将做初步审查并电话访谈客户，对于符合条件的客户开展进一步现场调查，最终完成全部贷款审批流程。“优房闪贷”突破抵押贷款办理的时间和空间约束，大大缩短客户和银行的距离，无论是上班还是下班、身处本地还是异地，客户均可随时随地申请贷款。同时，业务办理无需上门咨询，民生银行专业人员接到客户申请后会主动提供服务。

即时预估房屋价值，贷多贷少心中有数“优房闪贷”免费提供房屋价值预估服务。客户申请贷款时输入房屋地址，系统将即时预估房屋价值并呈现给客户，



同时提示客户最高可贷金额。与传统抵押贷款相比，客户能够在第一时间预知房屋价格，方便结合资金需求确定贷款金额，省去了传统评估方式 3-5 天的等待时间。

贷款进度随时查询，审批流程完全透明“优房闪贷”能够实时查询贷款办理进度。贷款申请提交后，客户可以随时通过手机查询贷款当前所处的办理环节，整个贷款审批流程完全清晰透明，这一服务在业内尚属首次。

## 民生银行爱心开学礼 助“小春苗”茁壮成长

2016 年 03 月 02 日 06:04 荆楚网-楚天金报 记者曾里 通讯员丁万清、励德亮

新学期伊始，民生银行武汉分行带着 5 万元爱心“开学礼”来到了武汉市农民工子弟小学——春苗学校，让“小春苗”们切身感受社会爱心人士的关怀。

春苗学校是由民办教师陈瑛一手创办的，就读的全是进城务工人员的随迁子女。为了给春苗学校的学生们置办新课桌椅、补助学生们的午餐费，民生银行第四次走进春苗学校，除了送去学生们急需的书包、台灯、文体用品，更希望传递一份希望、一份爱，体现企业的社会责任。

参观校舍时，教室每扇窗户背后一双双纯真的大眼睛令人动容，听了多位贫困学生奋发学习、乐于助人的事迹更让人欣慰。民生银行相关负责人表示，今后不仅要长期坚持资助春苗学校，改善教学环境，更希望能够和困难学生“结对子”，开展更多的帮扶活动。