



投资者

(2016 年第四期 总第 178 期)

中国民生银行股份有限公司

China Minsheng Banking Corporation.,Ltd

地 址：北京市西城区复兴门内大街 2 号

邮政编码：100031

电 话：86-10-68467286

传 真：86-10-58560720

网 址：<http://www.cmbc.com.cn>

E-MAIL: cmbc@cmbc.com.cn

免责声明

本刊所载资料的来源及观点，民生银行力求报告内容准确可靠，但并不对报告内容及所引用资料的准确性和完整性做出任何承诺和保证。本公司不承担因使用本刊而产生的法律责任。相关媒体文章和分析报告仅反映媒体及分析员的不同观点，并不代表民生银行的立场，解释权归民生银行所有。

目 录

一、经营动态.....	2
▶ 我行成为“上海金”定价行之一.....	2
▶ 中国长城资产管理公司签署战略合作协议.....	2
▶ 我行成功举办首次“提升研发能力工作会议”.....	2
二、荣誉奖项.....	4
▶ 我行董事长入选《财富》2016“中国最具影响力的50位商界领袖”排行榜.....	4
▶ 我行客户风险报送质量又获同业排名第一.....	4
三、民生新闻.....	5
▶ 商业银行如何稳步推进国际化战略.....	5
▶ 民生银行发行首张非接触式EMV万事达信用卡.....	8
▶ 民生银行“薪悦生活”专属理财日前盛大首发.....	8
▶ 民生直销银行上线缴费支付功能 成为国内首例.....	9

一、经营动态

■ 我行成为“上海金”定价行之一

4月19日上午，上海黄金交易所正式挂牌推出上海金集中定价合约，我行副行长邢本秀出席了上海黄金交易所在上海召开的“上海金”定价发布仪式暨2016中国黄金市场高峰论坛。首批定价成员包括10家中资商业银行和2家外资银行，另有6家黄金企业提供参考价。我行凭借在国内黄金市场良好的市场形象以及较高的市场占有率而成为定价行之一。

我行作为定价行成员，将在每日早盘及午盘集中定价交易开始前提供参考价报价，并为集中定价交易提供平衡供求职能；而提供参考价成员，则只有在集中定价交易开始前提供参考价报价的职责。首次上海金集中定价经过三轮询量过程，4月19日早盘上海金定盘价为256.92元/克，我行最终成交了276公斤。

随着上海金首个定盘价落地，市场期待已久的国内黄金市场争取定价权的进程已迈出关键一步，上海金的推出将为我行提供人民币报价的黄金基准价，可以作为与客户进行贸易融资、衍生品交易的定价基准，我行作为定价行之一，今后在黄金业务领域具备议价、报价和代理业务等方面具有较强专业优势。

■ 我行与中国长城资产管理公司签署战略合作协议

4月13日下午，行长郑万春率行长助理李彬和财务总监白丹一行赴中国长城资产管理公司，会见了该公司总裁张晓松一行，并出席了双方战略合作协议签约仪式。

在郑行长和张总裁互相介绍了与会人员后，郑行长回顾了2012年双方首次签署战略合作协议以来的合作历史以及目前的合作现状，通报了我行目前的经营状况，对我行与长城资产管理公司的合作领域和模式进行了剖析，认为我行与长城资产管理公司的合作将在本次续签战略合作协议后，一定将有更大、更新的发展。张总裁介绍了该公司近年来在商业模式上的重大突破，在“可持续发展、内涵价值和核心竞争力”三个维度大力提升商业化运作能力，并对当前公司的股份制改造做了简要介绍，真诚希望与民生银行携手发展，深入合作。

会谈结束后，双方举行了隆重的战略合作协议签约仪式。在郑行长和张总裁的见证下，我行行长助理李彬与中国长城资产管理公司副总经理胡建忠分别代表双方签署了战略合作协议。双方随行领导一并观礼。

最后，我行领导指定金融同业部作为我行总协调部门，与中国长城资产管理公司相关部门进行后续对接，并协调我行内部相关部门与该公司开展业务合作。

■ 我行成功举办首次“提升研发能力工作会议”

贯彻落实洪崎董事长关于提升全行研发能力建设的有关指示，4月7-8日总行研究院组织召开我行发展历程中首次“提升研发能力工作会议”。总行董事会

战投委、发展规划部、财会部、资负部、公司部等 10 个部门，39 家分行，民生金融租赁、民生加银基金、民生加银资管等 3 家集团成员机构，共计约 90 人参会。会议聚焦“提升研发能力”安排相关议程，并重温、弘扬、传承了 1984 年在莫干山召开的“中青年经济科学工作者讨论会”精神。会议准备充分、内容丰富、务实高效、交流深入，有力促进了全行研发工作体系和机制建设，得到与会同志高度认可和好评，达到了预期目标和成效。

研究院黄剑辉院长主持会议，并介绍了《提升全行研发能力建设的总体思路》。黄院长指出，加强研发能力建设是推动我行改革转型的战略举措，是贯彻洪崎董事长和郑万春行长关于“增强核心竞争力，实现长远发展”的战略部署，也是构建“融资+融智+融商+网融”四轮驱动新兴业务模式的现实需要。提升全行研发能力，要体现“战略引领，问题导向，统筹协调，分工协作，各负其责”，并着力做好六个方面工作：一是加快探索构建符合我行特色的研发模式。实施“大研究”战略，构建完整、持续、制度化的研发组织体系，建立研究部门与业务部门的常态化互动机制；二是抓紧筹备设立“民银智库 50 人论坛”，搭建整合行内外研究资源的高端平台；三是加强总分行研发团队建设，改革研发方式，提升研发效率；四是加强与国内外著名智库交流合作，以及与银行同业间的研究合作和信息交流；五是根据总行有关部门和各分行提出的业务需要，不断充实、完善全行“信息服务与研究成果共享平台”；六是借鉴国际经验，构建适合研发部门特点的绩效考核评价体系，形成持续长效的激励机制。

根据会议安排，研究院部门负责人分别介绍了《各市县区域经济研究方法》、《宏观经济研究方法》、《金融市场研究方法》、《产业发展研究方法》。会议还印发了《国内外研究与融智业务资料汇编》。

本次会议邀请了国务院发展研究中心原宏观部魏加宁部长、中国社科院金融研究所胡滨副所长和中经网公司梁韬市场总监等 3 位外部专家，从提升研发能力角度作专题讲座。魏加宁部长主要讲授了“从方法论角度看宏观经济分析与风险评估”，他不仅对当前宏观经济现状及潜在风险进行了系统、深入分析，还特别强调研发人员应致力于积极发挥“反光镜”作用，要为经营决策扫除“盲点”。胡滨副所长做了题为“理解监管者的哲学—金融监管研究的方法论”的演讲，通过梳理中国金融监管体系的演进、特征及监管哲学，归纳和总结了金融监管研究的方法论，并以 P2P 业务为切入点，分析了现有互联网金融的监管困境，提出了相关的政策建议。梁韬总监的演讲主题是“信息向情报的转化—挖掘公开信息中的情报价值”，着重介绍了如何进行信息情报的搜集与分析，以及如何实现战略情报与竞争情报的分析和转化，对增强我行研发人员的信息搜集和分析能力具有重要启示，有助于显著提升全行的研发效率。

本次会议的成功召开，对于新时期全面加强我行研发能力建设，进而促进全行业务健康发展具有里程碑意义。通过本次会议，大大提高了全行对研发工作重要价值的认识，坚定了信心，找准了问题和差距，明确了今后的工作方向、总体思路和具体方法。研究院将认真梳理、研究大家提出的相关意见和建议，进一步做好相关工作，并将于近期成立六个“对口服务分行工作组”，形成服务分行常态化有效工作机制。

二、荣誉奖项

、 我行董事长入选《财富》2016“中国最具影响力的50位商界领袖”排行榜

4月14日,《财富》(中文版)正式公布了2016“中国最具影响力的50位商界领袖”排行榜,并由财富中文网独家发布,中国民生银行董事长洪崎入选。

《财富》(中文版)表示,作为一位公司领导者,需要全面的素质。精神层面和个人魅力的层面固然重要,不过更加重要的是领导公司获得优秀业绩,证明商业价值的能力。过去的一年是去边界的一年,跨界竞争、合作比比皆是;同时,也是整合的一年,很多行业领先者被迫合体,以获得上下游更强的议价能力和话语权。《财富》(中文版)这次选出的50人,很多都具有跨界的思维与合纵连横的格局观。同时,我们发现无论起步时的技术和管理水平发展到了什么阶段,今天他们都在寻找新的工具、渠道、管理方式,以提升效率和产品、服务体验,助力公司在地理和时间的坐标轴上走得更远。

入选《财富》(中文版)2016“中国最具影响力的50位商界领袖”排行榜的知名企业家还有腾讯董事会主席兼首席执行官马化腾、华为首席执行官任正非、阿里巴巴董事局主席马云、大连万达集团董事长王健林、平安保险董事长兼首席执行官马明哲、百度董事长兼首席执行官李彦宏、小米科技董事长兼首席执行官雷军、中国工商银行董事长姜建清、泰康人寿董事长兼首席执行官陈东升等。

、 我行客户风险报送质量又获同业排名第一

根据银监会审慎规制局2016年1月对21家银行业金融机构客户风险信息报送质量的通报,我行在7项主要考核指标中5项获得满分,综合排名第一。自2012年客户风险数据质量控制系统上线以来,我行第13次获此殊荣,同时也成为唯一一家连续四年年度排名保持同业前三的报送机构,该项工作多次获得行领导肯定:郑行长在银监会《关于2016年1月份客户风险统计数据质量的通报》中批示:“风险管理与质量监控部统计工作做得很好,应予以肯定和表扬”。

今年年初,银监会调整了客户风险报送考核指标与考核规则,扩大考核范围,这对所有参与报送的银行都提出了新要求、形成了新挑战。为维持我行客户风险报送质量优势,风险管理与质量监控部在收到监管部门新版考核制度后,认真学习考核制度,充分领会监管精神,多管齐下,提高数据报送及管理水平:一是下发了2016年资产监控统计工作指导意见,明确全年客户风险报送工作目标及计划;二是组织报送机构对报送数据进行全面梳理,有效提升数据质量;三是充分与银监会进行业务沟通,更透彻的解读考核办法;四是多种方式及时对报送机构开展培训,通过电话、邮件、RTX等方式对分行、事业部报送人员进行业务指导。

下一步,风险管理与质量监控部将组织开展全行客户风险信息报送及应用培训,邀请监管专家详细解读2016年监管要求,不断提升我行客户风险报送及应用水平。

三、民生新闻

商业银行如何稳步推进国际化战略

2016年05月16日 11:21 本报记者 姜欣欣 来源: 金融时报

十八大以来,随着一带一路、人民币国际化和设立自由贸易试验区等国家战略布局渐次铺开,打造对外开放新动力成为重要课题。日前,中国民生银行董事长洪崎做客《领军人物》,就商业银行如何认识和推进国际化,如何更好支持中国经济的开放发展提出了自己的看法。

中国经济的对外开放与发展 需要银行业不断学习与提升

记者:当前全球经济体系呈现多级化发展趋势,您怎么看待新常态下中国经济的对外开放?

洪崎:首先,经过30多年的改革开放,我国已成为世界第二大经济体、全球第一贸易大国,成为全球最重要的跨国投资目的地和主要对外投资大国,对外开放成果斐然。人民币的国际化使用有了显著增长,经济的对外开放程度逐步加深。

也要看到,新常态下我国对外开放的外部环境和内在条件发生了深刻变化,国内经济金融与全球的紧密度已今非昔比。当前我国经济的对外开放面临全球经济疲软、总需求收缩、国内产业结构调整、金融风险加剧、大宗商品价格波动、地缘政治冲突等多重挑战。

在这个大背景下,中央适时出台“十三五”规划,着眼于我国适应经济全球化新形势,加快培育国际经济合作和竞争新优势,提出了形成对外开放新体制的新要求和任务,这对我国深化全方位对外开放、发展更高层次的开放型经济具有重大指导意义。

新常态下,我国与世界经济的联系更加紧密,与国际经济的互动进一步增强。根据安联发布的第六版《全球财富报告》以及国家统计局公布的数字,我国金融资产在全球的占比为6%,虽然首次超越日本,但仍远落后于经济总量占全球13%的比例。一定程度上说明,中国金融的发展水平仍落后于经济发展的整体水平,金融业的发展还有着很大的空间。

记者:那么,对外开放对我国银行业又带来了哪些影响?

洪崎:我的总体感受是,至少有三大积极影响:第一,促进了思想解放。在对外开放中我们拓展了视野和视角,学会了辩证思考。比如,怎样才能算国际一流银行?我个人认为,国际一流银行一定要拥有出色的公司治理、良好的信用文化与风险管理、多元化的产品和盈利模式、高品质的客户服务和品牌,在其特色领域不仅专业而且卓越。所以,未来的国际一流银行不一定是块头很大的银行,但一定是最具特色和管理能力的银行。

第二,促进了银行业的改革发展。2003年底,党中央、国务院决定选择中国银行、中国建设银行试点股份制改革,动用外汇储备注资并引入战略投资者,这是加入世贸后中国银行业对外开放新的序幕。通过改革重组和对外开放,我国银行业在公司治理、发展战略、经营模式等方面取得了明显进展,综合竞争实力逐

步提高,为近十余年中国经济的快速崛起提供了至关重要的资金支持和金融服务供给。2015年年末,我国银行业资产总额达199万亿元,有10家中资银行跻身全球前50名,其中,民生银行位列第38位。

第三,促进了中资银行管理水平的全面提升。在经营理念、管理手段、风险控制、系统建设、内部流程等各方面,中资银行整体水平都有显著提升。比如,在组织架构上,外资银行普遍采取矩阵式管理架构,将行政领导线与业务管理线分开,在专业化分工的基础上相互制约、相互合作,有不少中资银行都在积极学习和借鉴。当前,我们民生银行正在全面推进“凤凰计划”,目标就是借鉴国际上同业优秀经验,重组和优化内部管理架构和经营体系,实行专业化分工,逐步强化业务管理线的职能。

当然,对照国际一流银行的风控、产品、服务和管理,国内银行还存在明显差距。比如,国际一流银行自主开发产品能力很强,系统强大,能提供完整的产品和服务系列,业务范围和利润来源多元化。以银行收入构成为例,2015年中资商业银行非利息收入占总收入比例平均为20%左右,而摩根大通银行这一比例高达55%,富国银行为47%,汇丰集团为45%。这说明差距仍很大,还要继续学习和提升。

就学习和提升这个问题,我有三点体会。首先,做银行一定要有国际视野、超前思维和大局观。战略规划、资产经营、风险管理、创新变革、企业文化是未来商业银行的核心能力。必须以市场为导向,以客户为中心,深度经营客户才是“道”,这也是我们民生银行实施凤凰计划,加快全面变革的根本原因。第二,这一轮新的改革开放为中国金融业发展和对外开放提供了历史性机遇,也为我们深入学习借鉴国外同业先进经验提供了难得的机遇,必须抓住。第三,我们必须在深入了解国情、行情的基础上,辩证学习国际先进管理经验。先进银行靓丽数字的背后是一系列内外部环境的支撑和长期的实践积累,对我们而言,尤其要避免把问题简单化,避免急功近利,要根据实际情况推进差异化竞争,提升我们银行业自身的软实力。

商业银行稳步推进国际化的战略与实践

记者:在持续深化对外开放的大背景下,商业银行如何强化国际视野?

洪崎:一是必须从战略上高度重视国际化发展。在最新制订的民生银行十年中长期发展规划中,我们明确提出,要把支持实体经济发展,走国际化道路作为未来发展的重大战略和必由之路。随着国家推进“双向开放”和“一带一路”战略的实施,“十三五”将成为国际化发展的黄金期,作为中资银行中最具活力的代表,民生银行有信心应对新形势下各种挑战。关键是把握国家战略,积极稳妥开展国际化布局,更好服务客户,支持实体经济发展和对外开放,把“一带一路”沿线国家作为未来“走出去”的布局重点。

二是必须坚持循序渐进的国际化发展道路。这不仅是我们的经验总结,也是客观实际的需要。通过这几年的实践探索,我们充分认识到国际化发展必须有明晰的定位、审慎的规划和科学的布局,也一直在一步一个脚印地推进自己的国际化进程。2009年11月,民生银行H股成功上市,成为该年度香港规模最大的IPO;2012年3月,民生银行在境外设立的第一家分行香港分行开业,肩负“探路国际化战略、打造海外重要窗口和平台”使命;2014年5月,民生银行上海自贸区分行正式挂牌成立,在推动自贸区政策惠及全行经营机构的同时,为国际化进程探路;2015年3月,民生银行在港全资子公司民生商银国际控股有限公司正

式成立。

三是必须坚持服务实体经济、服务国家战略的国际化发展方向。当前，中国已经上升为全球第一贸易大国、第二大对外投资国和外资吸引国，我们的企业也在积极走出去。坦率地说，我行的国际化进程与整个大环境、与我行的资产增速和国际排名还不完全匹配。下一步，我们将继续围绕服务中资企业“走出去”、国家“一带一路”和人民币国际化等重大战略这个核心，进一步丰富客户综合金融服务功能，有序开展境外机构建设和境内外业务联动，在境外主要金融市场实现资源优化配置和资产组合管理，力争成为核心客户群跨境服务主办银行，实现“十三五”期间民生银行国际化新的发展。

记者：您前面提到了国家的自贸区战略，您是如何看待自贸区这一经济形态的？商业银行又应如何借助自贸区的政策和平台优势促进国际化发展？

洪崎：新加坡、中国香港等自由贸易区一般具有合适的区位、优良的投资环境、立法保障、优惠措施等特点。要理解我们国家自贸区的不同之处，关键词是改革和创新。国家赋予自贸区的第一功能是改革，通过先行先试国际经贸新规则、新标准，主动走进中国金融业改革开放的核心地带等试验性举措，为中国的新一轮改革开放探索新途径，是我国顺应全球经贸发展新趋势，实施更加积极主动对外开放战略的一项重大举措。其中，金融领域的创新是自贸区所有制度创新体系中的最大亮点。

自贸区是金融创新高地，也是与全球市场接轨的舞台。自由贸易账户体系就是一个很好的创新，它不仅是资本项目可兑换先试先行的载体，为实现本外币、离在岸一体化服务提供了金融工具，而且创造了一个与境外资金相通、与境内金融体系风险相对隔离的金融环境。在这个环境中可以构建与国际金融同步的规则，对内试点推出金融业的综合经营，加速金融市场化改革进程；对外构建金融要素市场的国际版，推进金融机构的国际化经营。

上海自贸区成立不到三年，但已在加快金融创新、服务国家战略、帮助资金“引进来”和企业“走出去”等方面显示出重要的战略价值。去年4月，国务院又先后下发了上海、天津、广东、福建四个自贸区改革开放的总体方案，各地方方案基调基本一致，即围绕加快政府职能转变，探索管理模式创新，促进贸易投资便利化，为全面深化改革和扩大开放探索新途径，积累新经验，基于各自区位特点、历史沿革和竞争优势，各地方方案又有不同侧重点。目前形成的由南到北四个自贸区的布局，就很好地说明了中国对外开放已步入快车道。

从金融支持国家开放发展的角度讲，自贸区对金融和银行业的意义主要体现在三个方面：一是通过设立四个自贸区，主动适应经济新常态，以推进自贸试验区金融开放创新为引领，进一步扩大金融对内、对外开放，加强对供给侧结构性改革的金融支持，提升金融服务实体经济的能力。二是通过自贸区内金融创新试验，成本低的资金“引进来”，更多的企业“走出去”，支持自贸区内金融机构促进跨境贸易及投融资，支持中资企业海外并购。三是鼓励和引导银行业加快自身转型升级，拓展发展空间，进一步增强国际竞争力。

正是在这样的背景下，民生银行设立了上海自贸区分行。成立伊始，总行即按照“准法人、准外资、一级分行”的机构定位，明确将自贸区分行打造成为全行跨境金融的服务平台，成为总行跨境金融商业模式、产品体系和风险管控的重要创新基地。成立两年来，上海自贸区分行充分利用区内特色和政策优势，先行先试开展产品创新，搭建服务全行、联接境内外的产品研发平台、业务创新平台

和跨境金融服务平台，利用上海自贸分行这个特殊平台，引导更多新业务、更多新产品和新商业模式落户上海、落户自贸区。应该说，这也是我行创新驱动、转型提升和深化国际化发展的重要步骤和前沿实践。

当前，民生银行已先后在四个自贸区都设立了分支机构，这既是对国家战略的强力支持，更是我们推进国际化战略的重要举措。为此，民生银行将持续深化改革，把握时代机遇，用好自贸平台和海外平台，积极稳妥推进国际化进程，做国际市场合格竞争者，更好地支持中国经济的对外开放和发展。

民生银行发行首张非接触式 EMV 万事达信用卡

2016 年 04 月 29 日 01:03 经济参考报

记者日前获悉，万事达卡宣布联合民生银行推出首张非接触式 EMV 万事达卡全币种信用卡。

作为双方合作发布的高端信用卡，该款产品融合了万事达卡的非接触式支付技术，不仅在全球 210 个国家和地区支持传统的刷卡消费，更能让持卡人在其中 74 个国家通过具备万事达卡非接触式支付功能的 POS 机实现“一触即付”。

在创新的非接触式支付解决方案之外，该款信用卡还延续采用了全球通用的开放支付标准 EMV 芯片技术，保障了持卡人及交易信息的安全。

民生银行“薪悦生活”专属理财日前盛大首发

016-04-13 10:25:00 来源：泉州网-泉州晚报

为解决上班一族投资理财的烦恼，民生银行(600016,股吧)“薪悦生活”专属理财日前盛大首发，凡通过民生银行团办借记卡的机关、事业单位或办理民生银行薪资代发服务的优质行业，都有机会加入理财白名单，享受专属高收益稳健理财。民生薪资代发客户更可专享薪资感恩贷的“好贷志”和代缴代扣的便捷生活。

据介绍，民生银行推出的薪悦生活专属理财，针对解决和满足工薪阶层的需求，该理财针对白名单内客户发售，同样 5 万元起购，相比同类理财，预期收益更高，产品期限 3 个月可达 4.6%，每周发售，通过手机银行、网银、渠道均可查看购买。

“感谢老板选择民生银行薪资代发，让我获得了薪资感恩贷。”在泉州某幼儿园上班的小陈介绍，买房是她大学毕业以来的目标，本来计划 6 年内攒下房子的首付，因为老板选择了民生银行薪资代发，去年 11 月，让她提前实现了买房梦。按小陈的话来说，这笔贷款好比“存”在银行的贷款，比信用卡更给力。原来，这种薪资感恩贷免抵押，利息最低 6 厘，不使用不收利息，可用于满足家庭装修、买车、旅游等消费需求。只要通过民生银行连续代发工资 3 个月以上、月均代发金额在 3000 元以上，即可申请。按照申请人月均代发薪资的金额，给予最高 30 倍月薪、最高额度 50 万元的信用贷款，满足大额消费之需。此外，民生银行的代发工资卡——薪资理财卡还可以为工薪阶层全面打理生活，实现生活常

见费用（水费、电费、通讯费、电视费等）的代扣代缴。

截至目前，民生银行泉州分行薪资理财卡发卡量近 30 万张。2016 年该行将持续开展“薪享事成”回馈活动，凡金额资产月日均 2 万以上的薪资理财卡客户，均可参加每月的抽奖，奖品包括冰箱、洗衣机、空调等家电大奖或旅游大奖。

民生直销银行上线缴费支付功能 成为国内首例

2016-04-15 14:09:00 来源: 财经网

继 4 月 1 日，央行正式实施新银行账户体系后，国内首家直销银行——民生直销银行于今日爆出其电子账户支持缴费支付功能的消息，客户通过民生银行手机银行缴费时，可选取直销银行电子账户，使用账户内的活期余额、余额理财“如意宝”份额或存款产品“随心存”进行支付，在业内再次领先创新。

2015 年 12 月 25 日，央行发布《关于改进个人银行账户服务 加强账户管理的通知》，对个人银行账户实行分类管理机制，其中直销银行电子账户被纳入 II 类账户。过去，直销银行电子账户资金只能在绑定的同户名银行账户间封闭运行，功能仅限于存款、购买投资理财产品等。央行账户新规进一步拓展了直销银行现有功能，支持存款人通过 II 类户办理单日 10000 元以内的消费和公用事业缴费支付，有效满足了存款人个性化、多元化的日常小额支付服务需求。

民生直销银行在新规发布后，立即着手开发缴费支付功能。据了解，此次一期率先上线民生银行传统手机银行渠道的电子账户缴费支付功能，支持全国三大通讯运营商的充值以及 175 项区域缴费项目。客户可在民生手机银行渠道点击“缴费充值”栏目，在订单支付页面的付款账号下拉菜单里，选择直销银行电子账号后完成支付。这一功能不仅打通了客户的多层账户资金，丰富了客户支付缴费的多样选择，更是对直销银行 II 类账户缴费支付功能的创新试水。

据从民生直销银行内部了解到，针对更多商户、更多元的生活缴费支付功能将陆续面市，基于直销银行网站、手机银行、微信公众号等自身渠道直接缴费支付的功能也将于近期上线。