



投资者

总第 95 期

2009 年 6 月 8 日

中国民生银行股份有限公司

China Minsheng Banking Corporation., Ltd

地 址：北京市友谊宾馆嘉宾楼 87707

邮政编码：100031

电 话：86-10-68467286

传 真：86-10-68466796

网 址：<http://www.cmbc.com.cn>

E-MAIL: cmbc@cmbc.com.cn

免责声明

本刊所载资料的来源及观点，民生银行力求报告内容准确可靠，但并不对报告内容及所引用资料的准确性和完整性做出任何承诺和保证。本公司不承担因使用本刊而产生的法律责任。相关媒体文章和分析报告仅反映媒体及分析员的不同观点，并不代表民生银行的立场，解释权归民生银行所有。

目 录

目 录	1
一、经营动态	2
1、民生银行董事长董文标出席“‘商贷通’业务华东及福建区域分行行长联席会议”	2
2、洪崎行长会见花旗银行（中国）有限公司董事长欧兆伦一行	2
3、民生银行将推出代理个人贵金属延期交易业务	3
4、民生银行私募股权投资基金托管业务取得突破	3
5、民生银行集团客户营销取得突破	4
6、民生银行炎黄艺术馆教育及营销平台效应初显	4
7、民生银行强化集中采购及固定资产考核管理	4
8、民生银行成功举办“2009 中国民生银行‘非凡财富’保罗·克鲁格曼中国周活动”	5
9、民生银行“存抵贷”个人贷款理财账户系统上线	5
10、民生银行地产金融事业部多种方式开拓负债业务	5
11、民生银行济南分行与中国电信山东分公司签署全面合作协议	6
12、民生银行石家庄分行与邯郸市政府签订百亿元金融合作协议	6
13、民生银行杭州分行首推“购销通”动产融资业务模式	7
14、民生银行私人银行部开通专属热线服务	7
15、民生银行集团客户授信风险管理取得新进展	7
16、民生银行国际收支申报系统通过现场验收	8
17、民生银行推出国内首个配备实时风险管理模块贵金属延期交易系统	8
二、荣誉奖项	9
1、“2008 中国金融慈善榜”揭晓 民生银行引领金融同业之首	9
2、民生银行《幸福指数调研报告》获全国金融系统工会优秀调研成果一等奖	9
3、民生银行广州分行获“2008 年度广东省优秀企业”称号	10
4、民生银行获“《亚洲银行家》中国区贸易金融成就奖”	10
三、媒体关注	10
1、民生银行 2009 年净利润增幅目标：35%	10
2、民生银行打造顺义新城总部基地	12

一、经营动态

1、民生银行董事长董文标出席“‘商贷通’业务华东及福建区域分行行长联席会议”

5月12日，董事长董文标、副行长邵平、副行长毛晓峰出席“商贷通”业务华东及福建区域分行行长联席会议。会议就华东及福建区域“商贷通”业务开展情况与各分行参会代表进行研讨。在听取各分行“商贷通”业务开展情况的汇报后，董事长首先对本次联席会议的形式给予高度评价，对华东地区各分行的共同协作寄予很大期望。他指出，做好做透“商贷通”业务是下一阶段各分行业务发展的重点方向，也是分行今后重要的盈利手段。董事长强调，开展“小微”贷款，一定要在“两个整合、一个原则”的基础上，重点做好九个“一”工作，即“一个成功案例、一个概念、一个定位、一本书、一个团队、一个地区、一个目标、一个好的激励计划、一个大的决心”。董事长在讲话中指出，零售业务改革是全行业务战略转型的重要组成部分，要下大决心把“商贷通”做成民生银行的金字招牌，在金融服务领域形成垄断优势。华东及闽南地区各家分行（除上海、南京这两个公有制经济比较发达的中心城市外）要专心致志做“商贷通”，用3-5年时间将“商贷通”业务占比提高至70%以上。

2、洪崎行长会见花旗银行（中国）有限公司董事长欧兆伦一行

5月8日，洪崎行长会见花旗银行（中国）有限公司董事长欧兆伦一行，双方就美国政府公布压力测试结果进行深入研讨。欧兆伦董事长首先对民生银行圆满完成董事会换届工作表示祝贺，同时，表达花旗银行对走出金融困境的信心以及与民生银行加强业务合作的愿望。欧兆伦董事长指出，根据压力测试结果，花旗银行需筹募55亿美元的资金，该行计划通过增发可转换优先股的方式满足资金募集要求。公布压力测试结果后，花旗银行股票在美国市场反弹7%，这体现了市场对花旗银行的信心。花旗银行为应对金融危机，进行内部业务重组，一方面对投行业务、资金业务和公司业务等核心业务加强保护，另一方面寻机出售非核心业务，包括欧洲零售业务、证券经纪业务、代发信用卡业务、印日韩美消费金融业务等。通过努力，该行不良贷款明显下降，美国政府对花旗银行应对金融危机所做出的积极贡献表示肯定。洪崎行长指出，民生银行与花旗银行一直保持良好的沟通与合作，尽管金融危机对

花旗银行有所影响，但对花旗银行实力充满信心。此外，洪行长还向欧兆伦董事长介绍了当前国内金融市场情况以及民生银行业务发展情况。

3、民生银行将推出代理个人贵金属延期交易业务

民生银行将于本月推出个人贵金属延期交易业务，目前正在福州分行进行交易系统实盘联机试运行。代理个人贵金属延期业务是指民生银行以上海黄金交易所金融类会员的个人业务代理资格，为个人客户提供进入金交所交易的渠道，开展贵金属延期交易，并代理个人客户进行资金清算，持仓风险监控及保证金管理的业务。民生银行代理的贵金属产品包括黄金延期 AU (T+D)、黄金单月延期 AU (T+N1)、黄金双月延期 AU (T+N2) 以及白银延期 AG (T+D) 四种产品。这使民生银行成为首家经上海黄金交易所批准开展代理个人白银延期交易业务的银行机构。同时民生银行代理个人延期交易系统拥有独自设计开发的实时风险监控保证金管理模块。在此基础上，民生银行计划推出代理延期交易保证金比率为 10.5%，低于同业对此业务 20% 的保证金比例要求，大幅降低个人客户参与贵金属投资业务门槛。相对实物金销售业务，黄金 T+D 业务可做空，只要行情判断准确，下跌时也可获益，由于采取保证金交易的形式，可提高投资者的资金利用率。在交易时间上，更便于投资者把握市场。该业务的推出将丰富民生银行黄金投资业务品种，拓宽客户投资渠道，带动储蓄存款增加，有效提升中间业务收入。

4、民生银行私募股权投资基金托管业务取得突破

4 月 22 日，民生银行与浙江华欧创业投资有限公司合作的浙江瓯信创业投资基金托管业务成功上线，这是由工商企业金融事业部营销的民生银行第一单规范操作的私募股权投资基金托管业务。该私募股权投资基金由浙江华欧创业投资有限公司担任基金管理人，民生银行担任托管人，预期存续期限 10 年，基金 80% 以上资金用于投向杭州市范围内未上市企业。私募股权投资基金 (PE)，是一种主要对未上市企业直接提供资本支持、进行股权投资的一种集合投资制度，民生银行作为托管人参与基金日常运作和经营，不仅实现基金信用增级，同时借助托管业务平台，实现民生银行其他公司金融服务的交叉销售，促进资源整合。私募股权投资基金托管业务是 2009 年资产托管部重点发展的托管业务之一，截至目前，除前期接触过的软银赛富投资基金、西部水务产业基金等 PE 外，还与深圳创新投资集团、洪范基金管理有限公司、海富金汇(天津)资本管理企业有限公司等私募股权基金建立了联系，各分行及事业部也在积极营销私募股权投资基金托管业务。

5、民生银行集团客户营销取得突破

日前，继民生银行与世界粮油巨头嘉吉、邦基、益海开展业务合作之后，贸易金融部又与另一粮油巨头来宝集团展开深度合作。来宝集团为世界 500 强排名第 349 位的企业，在全球农产品、工业品和能源产品供应链的经营领域处于市场领先地位。2008 年营业收入达 234.97 亿美元，现已成为亚洲地区最大农产品、大宗工业原料供应商和物流服务商之一。民生银行为服务来宝公司这样的大型优质集团客户，由贸易金融部“集团客户工作室”牵头，会同该公司专业化财务团队，认真调研该公司及下属企业的生产贸易链条及各个环节的融资结算需求，为公司提供 13.5 亿元集团授信额度。此次合作中，通过建立总对总平台，在与集团商定集团授信额度时充分考虑价格和费率问题，最大限度发挥总部谈判地位和协调作用，提前锁定额度的最低收益率，有效解决综合授信额度闲置以及分部议价能力不强等系列问题，并采取最低收益保障法以及有效调剂资源配置等手段，大幅提高民生银行授信额度的收益率。

6、民生银行炎黄艺术馆教育及营销平台效应初显

3 月 8 日-4 月 19 日，民生银行捐助运营的炎黄艺术馆成功举办了“徐悲鸿大型艺术展”，超过 15 万人参观了展览。此次“徐悲鸿大型艺术展”受到国家高层关注。开幕式当天，国务委员、国务院秘书长马凯，全国政协副主席、中国文联主席孙家正，银监会主席刘明康，以及国家文物局、国家博物馆、中国文联、中国美协等单位的相关领导出席了开幕仪式，对民生银行捐助公益艺术事业的行为给予了充分肯定。3 月 13 日，中央政治局常委、全国政协主席贾庆林专程前往炎黄艺术馆观看徐悲鸿作品，并勉励民生银行继续做好公益事业，为社会全面发展和进步做出积极贡献。炎黄艺术馆正逐步成为民生银行加强与社会各界沟通交流的新平台和新渠道，其教育及营销的功能也初步显现出来。通过艺术平台，民生银行拉近了与客户的距离，也满足了客户在文化、艺术方面的需求，同时也为提升企业品牌形象、提升民生银行员工综合素质，促进业务的营销推广发挥了独特的作用。

7、民生银行强化集中采购及固定资产考核管理

为进一步规范管理，民生银行切实加强集中采购和固定资产监控管理及考核，取得显著成效。目前，民生银行集中采购项目均通过统一系统平台进行操作，实现全行集中采购业务的集中化管理，财务部门在付款前要进行订单和供应商匹配，集中采购系统与财务报账系统

紧密结合，形成完整业务链条，从根本上杜绝违规操作和欺诈风险。为进一步强化管理与考核，总行制定了《集中采购及固定资产管理考核暂行办法》，并指导分支机构根据各项考核指标及内容进行自查，全面落实总行相关管理制度的执行。通过采取以上措施，进一步提高各分支机构对集中采购及固定资产管理工作的认识和规范化操作，有效控制违规行为，提升各级机构管理水平。

8、民生银行成功举办“2009 中国民生银行‘非凡财富’保罗·克鲁格曼中国周活动”

近日，民生银行成功举办“2009 中国民生银行‘非凡财富’保罗·克鲁格曼中国周活动”。2008 年度诺贝尔经济学奖获得者保罗·克鲁格曼教授受民生银行邀请首次来中国，并于 5 月 11 日和 12 日先后在北京和上海举办四场专题演讲。行长洪崎与克鲁格曼现场对话，并作为对话嘉宾与克鲁格曼共同参加中央电视台经济频道《对话》栏目录制。保罗·克鲁格曼先生为民生银行题词：非凡财富，非凡服务。此外，四场专题演讲会分别邀请著名经济学家茅于軾、博鳌亚洲论坛秘书长龙永图、国家统计局总经济师姚景源等十多位知名专家学者与克鲁格曼现场对话，共有 3000 多位民生银行贵宾客户到场参加此次活动。社会各界对此次“中国周”活动给予高度评价，进一步树立了民生银行“非凡财富”良好品牌形象。

9、民生银行“存抵贷”个人贷款理财账户系统上线

日前，由零售银行部和信息管理中心合作开发的“存抵贷”个人贷款理财账户系统在全行范围内上线，标志民生银行已经建成商户融资业务产品创新的科技平台。存抵贷系统是面向零售客户、打通个人存款与贷款业务的综合金融解决方案。该系统依托信息管理中心的数据仓库平台，突破存款和贷款业务界限，实现“存贷合一”账户关联，为小商户解决高额贷款利息支出和大量闲置资金的矛盾，顺应客户节省贷款利息和存款随时支用两方面的愿望，实现存款和贷款有效整合，解决高额贷款利息支出和大量闲置资金之间的矛盾。存抵贷系统的推出将有效降低个人贷款提前还款压力，在银行和客户双赢的同时，最大限度归集客户结算资金、闲散资金，提高客户综合价值，增加民生银行个人贷款和活期存款余额。存抵贷系统将为差异化产品创新提供高效平台，为民生银行商户融资业务健康快速发展提供强大技术支持和保证。

10、民生银行地产金融事业部多种方式开拓负债业务

民生银行地产金融事业部全面贯彻落实“优化结构、严控风险、强化内功、科学发展”经营方针，切实强化“存款立行”观念，在事业部范围内开展存款“上台阶行动”，发挥激励作用。同时，充分发挥事业部优势，以专业化视角辩证看待市场“危与机”，深入研究核心战略客户，在风险可控前提下，抓住市场机会强化合作。近期，地产金融事业部在为世茂集团提供一揽子金融服务的同时抓住其增资机会，成功吸收存款 7.5 亿元，有效实现综合效益最大化。同时，地产部在推动传统贷款业务基础上，多渠道积极开拓新增纯负债客户，加大理财、信托、短期融资券等金融产品创新力度，将拓宽吸纳存款渠道与做强做大中间业务相结合，与资产托管部密切合作，大力推动托管及存款账户管理业务，带动存款增加的同时保证存款规模稳定性。已成功营销湖北省综合招投标中心在民生银行开立投标保证金财政专户以及山西省劳动教养工作管理局后勤服务中心资金存管业务。衡平银杏（3 期）房地产投资集合资金信托托管业务为民生银行事业部第一单成功营销的纯托管业务，为民生银行带来大规模存款，丰富了民生银行托管业务品种，形成总分部联动效应。

11、民生银行济南分行与中国电信山东分公司签署全面合作协议

5 月 12 日，济南分行与中国电信山东分公司签署战略合作框架协议，双方就授信额度、金融服务、融资方案、结算理财等方面达成合作意向。根据协议，济南分行将把中国电信作为战略性综合信息服务重点合作单位，综合授信 50 亿元，用于 3G 网络建设及各项金融服务，积极支持中国电信加快战略转型以及省内业务发展。中国电信山东分公司为济南分行提供全方位通信技术支持，为分行量身定做一揽子信息化解决方案。目前，中国电信山东分公司已建成覆盖全省传输、交换、智能网、宽带 IP 等一体化精品网络，市场占有率和业务收入实现跨越式发展。中国电信于已在济南率先开启 3G 业务，并计划未来五年内在山东投入 180 亿元用于信息化网络建设。济南分行与中国电信山东省分公司的全面合作，将有力支持山东省城市信息化建设，为企业实现信息化管理以及满足个人和家庭信息通信需求提供便利，加快“数字山东”和济南信息化中心的建设，提升双方品牌价值。

12、民生银行石家庄分行与邯郸市政府签订百亿元金融合作协议

5月12日，民生银行石家庄分行与邯郸市人民政府、有关职能部门和企业举行金融合作洽谈会，与邯郸市人民政府签署总额达100亿元的金融合作协议。根据协议，石家庄分行将在未来一年内向邯郸市提供总额为100亿元的本外币授信，主要用于解决邯郸市重大基础设施建设、重点城建项目、重点企业流动性资金需求，对邯郸市符合国家政策的建设项目给予支持。签字仪式上，石家庄分行与冀中能源邯郸矿业集团有限公司和邯郸市城市建设投资有限公司分别签订总额为10亿元和30亿元银企合作协议。截至4月底，石家庄分行在邯郸市辖区客户贷款余额31.23亿元，有力支持邯钢集团、邯郸青红高速公路等大批重点项目建设。

13、民生银行杭州分行首推“购销通”动产融资业务模式

近日，民生银行杭州分行对杭州翔润煤炭有限公司8000万元动产融资项目获总行审批，该项目所采用的“购销通”模式为系统内首创。杭州翔润煤炭有限公司是一家具有相对固定和强势供应方及销售方的贸易中间商，货物交易流程清晰，运输渠道规范，上下游企业信誉度高，履约能力强。在充分调研基础上，杭州分行为企业量身定制“购销通”封闭授信方案，专项用于其向强势供应方采购指定货物，将货物通过供应商直接交付给下游销售方，以销售方收货后的封闭回款为还款来源。“购销通”业务模式的创新，旨在通过个性化方案设计，将动产融资业务融入企业各贸易链环节，找到切入点，打通上下游融资渠道，解决中小企业融资难问题。

14、民生银行私人银行部开通专属热线服务

近期，民生银行私人银行部开通客户服务热线40061-95568并正式对外提供服务。该号码为私人银行客户专属，客户拨打该号码后可直接接入华北运营中心贵宾预约组人工座席进行相关业务咨询或服务预约，解决客户以往需经过多次语音菜单选择才能接入人工服务的问题，充分体现私人银行服务的尊贵性、专属性。按照工作规划，40061-95568服务热线建设目标是集私人银行业务咨询、专属服务预约、投诉处理于一体的高效、专业综合服务平台，配合私人银行服务网络的建设，为客户提供全方位的私人银行金融和非金融服务。下一阶段，私人银行部将与电子银行部共同在私人银行服务标准话术、服务预约和投诉处理流程等方面共同合作，打造优质客户服务。

15、民生银行集团客户授信风险管理取得新进展

近期，民生银行授信评审部积极开展集团客户风险限额评估及系统管理实现工作。一是制订下发《集团客户授信风险限额管理实施细则》（试行）及《集团客户授信风险限额评估技术规范》、《授信风险限额占用计算规则》等文件，以信用评级为基础，引入负债空间、风险偏好、介入程度等指标，构建限额量化测算模型及限额占用计算模型，建立授信限额评审技术标准和相关管理制度；二是联合公司银行管理委员会办公室、信息管理中心，拟对限额模型与管理工具进行系统开发，建立高效工作平台，简化相关工作，目前已完成软件需求的编写；三是申请参加人民银行征信中心定向服务，利用征信系统的集团客户查询和监测功能，及时掌握民生银行集团客户风险状况和变化情况；四是做好基础工作，全面展开集团客户授信风险限额核定。根据授信评审部要求，自3月31日起，认定时间超过三个月的集团客户，须在授信申报前按照“先核定授信风险限额，后审批实质授信”原则，核定限额实施限额管理。

16、民生银行国际收支申报系统通过现场验收

“金宏工程”是国家重点规划建设的十二大电子政务系统之一，其金宏工程外汇局子项（即“外汇金宏系统”）将为国家宏观经济管理提供相关信息，其中国际收支申报数据是外汇金宏系统的重要数据基础之一。根据外管局国际收支统计监测系统改造要求，民生银行由贸易金融部牵头，科技开发部配合参与成立外汇金宏工程——国际收支申报系统改造项目组，历时三个月，完成该项系统工程的改造及测试工作，并顺利通过国家外汇管理局北京外汇管理部的现场验收。北京外管局有关负责人听取了民生银行项目组从技术角度和业务流程角度对改造后系统工作模式的详细讲解，并以实际操作汇出汇款业务为例，现场演示民生银行国际收支申报数据的产生原理、过程以及数据修改等相关事宜后，对民生银行自主开发的国际结算系统以及该系统能够保证业务信息与申报信息一致性的实现方式给予高度评价。同时，外管局对未来我国国际收支申报的相关政策发展趋势进行了讲解与提示，希望民生银行能够根据更新的需求圆满完成系统改造后续工作。

17、民生银行推出国内首个配备实时风险管理模块贵金属延期交易系统

民生银行将在全国范围内推出首个嵌入实时风险管理模块的贵金属延期交易系统。交易系统的业务保证金比例仅为10.5%，远低于同业20%的保证金，提升了民生银行代理贵金属

延期交易业务的市场竞争力。民生银行交易系统对客户进行实时风险分类，按照指标不同分为绿色安全客户、黄色追保客户和红色强平交易客户。对黄色追保客户，客户交易资金仅可抵御有限市场风险，约市场价格浮动 3% 的风险，民生银行通过电子短信、网银信息查询的方式及时提醒客户追加保证金，防止客户发生强平交易；对红色强平交易客户，客户交易资金因交易亏损已不足以支付客户持仓保证金，民生银行将不事先通知客户，对其帐户进行强行平仓交易。民生银行贵金属延期交易系统的风险模块从根本上保证民生银行客户资金满足上海黄金交易所当日日终资金清算要求。目前，同业机构贵金属延期交易业务实施的均是客户交易次日追加保证金操作模式，须设置高额保证金比率以规避客户风险。

二、荣誉奖项

1、“2008 中国金融慈善榜”揭晓 民生银行引领金融同业之首

4 月 9 日，首张中国金融业慈善排行榜单在北京揭晓，中国民生银行荣获 2008 年度金融业慈善活动最高奖项——“金融行业卓越贡献奖”，成为唯一一家获此殊荣的股份制商业银行。这是中国民生银行继获得中国扶贫基金会颁发的“扶贫中国行首家联合发起单位暨国内最大捐赠企业”特别贡献荣誉之后，在慈善活动上获得的又一大奖。

据悉，本次“达者兼济天下 财富凝聚爱心——2008 中国金融企业慈善榜活动”是由民政部、中华全国总工会、共青团中央等指导，由中国社会工作协会、红十字基金会、中国扶贫基金会、中国青少年基金会等众多协会和几家金融行业协会共同主办，《公益时报》社编制发布，是中国金融行业最具影响力的公益榜活动。

此次活动对 2008 年在公益慈善方面表现突出的中外金融机构、独特的公益项目、金融产品进行了表彰和鼓励。经过评委会审定，民生银行等四家企业获得 2008 年度金融行业卓越贡献奖，这是本次慈善榜活动的最高奖项。

2、民生银行《幸福指数调研报告》获全国金融系统工会优秀调研成果一等奖

近日，中国金融工会对 2008 年各金融机构工会上报的调研成果进行评选，经过层层筛选，评选出 10 篇优秀调研报告，一等奖 2 篇。其中，由民生银行工会报送的《中国民生银

行 2008 年员工幸福指数调研报告》获得一等奖。本次报告是在 2007 年中国民生银行幸福指数调查研究的基础上进行的，旨在全面考察当前民生银行员工的幸福状况，并对民生幸福指数进行动态检测，深入揭示不同层次和类别员工幸福指数的特点。全行共有 11000 多名员工参与调查。报告主要分为一般幸福指数、工作幸福指数和青年员工幸福指数三部分。

3、民生银行广州分行获“2008 年度广东省优秀企业”称号

4 月 22 日，在 2009 年广东省“企业家活动日”上，广州分行荣获“2008 年度广东省优秀企业”称号，成为此次评选唯一获奖的金融企业。为深入贯彻落实十七大和广东省委十届二次、三次全会精神，深入学习实践科学发展观，推动广东经济社会大发展，广东省企业联合会、广东省企业家协会在 2009 年企业家活动日上对一批 2008 年度优秀企业、优秀企业家、最佳诚信企业、先进雇主组织代表进行表彰。广州分行自成立以来，扎根南粤大地，服务地方经济、支持企业发展，实现了良好发展。截至 2008 年末，分行存款 440 亿元，贷款 287 亿元，不良贷款率 0.21%，拥有 26 家营业网点，累计税收贡献 12 亿元。

4、民生银行获“《亚洲银行家》中国区贸易金融成就奖”

5 月 10 日，由世界著名财经媒体《亚洲银行家》主办的“2009 年亚洲银行家领袖成就奖”颁奖典礼在京隆重举行。主办方在“地区领袖成就奖项”、“区域业务成就奖项”、“支持性行业奖项”等传统奖项的基础上，增设“中国区域成就奖项”。“中国区域成就奖项”设有现金管理成就奖、投资者承诺成就奖、银行及投资银行成就奖、银行及企业支付服务成就奖、风险管理成就奖、贸易金融成就奖、银行及企业现金服务成就奖共七大奖项。“亚洲银行家领袖成就奖”作为金融服务业最高荣誉之一，受到当今亚太及海湾地区业内人士的广泛认可，是一项可信度极高的世界级评选。通过亚洲银行家领袖成就奖项目小组在区域内进行广泛问卷调查，参考行业内包括研究员、媒体以及金融从业者对最新金融市场形势的意见，同时经过亚洲银行家领袖成就奖国际咨询委员会的甄选与评估，民生银行荣膺“《亚洲银行家》中国区贸易金融成就奖”，这是对民生银行打造本土一流特色贸易融资银行目标的肯定。

三、媒体关注

1、民生银行 2009 年净利润增幅目标：35%

2009-05-16 上海证券报 周鹏峰

在多数银行均预期 2009 年业绩与 2008 年持平时，民生银行则报出了 2009 年净利润预期 35% 的增长幅度。在昨日召开的 2008 年民生银行股东大会上，民生银行行长洪崎表示利润增长目标相对合理，按其解释，存贷款计划增长以及处置海通证券股份带来的收益将贡献 2009 年业绩的绝大部分增速。

据洪崎介绍，一季度该行利差为 2.53%，相比去年的 3.15% 缩减了 0.62 个百分点，即有 20% 的差距。但根据民生银行 2009 年度财务预算报告，2009 年该行存款余额计划达到 9460 亿元，增长 20%，各项贷款（含贴现）余额计划增长 7770 亿元，增长 18%；各项贷款（不含贴现）余额计划 7130 亿元，增长 20%。这一增长幅度意味着 2009 年该行息差收入将与 2008 年持平。

与此同时，洪崎预测该行所持海通证券股份的处置将为该行带来 30 亿元左右的税后利润。据他介绍，今年 6 月 29 日前，民生银行将要在二级市场处理掉余下的海通证券股权，一季度民生银行已减持海通证券 9307 万股，截至 3 月 31 日，该行仍持有海通证券 28784.4 万股，占其流通股的比重为 7.67%，截至昨日收盘，海通证券股价为 14.23 元/股，以此计算，该部分股份市值约为 41 亿元。2008 年民生银行净利润为 78.85 亿元，2009 年该行计划净利润为 106 亿元，同比增长 35%，可见，如果剔除掉投资海通证券带来的收益，其 2009 年业绩将与 2008 年持平。

不过洪崎预期今年中间业务占该行业务收入的比重将有所下降，他表示，主要是因今年不确定性因素增加，咨询等中间业务萎缩，2008 年中间业务收入约占其收入的 15%。他还认为，2009 年风险比去年高，一些企业风险敞口可能暴露，这些对该行净利润增速则均有一定的拉低作用。该行计划今年不良贷款率控制在 2% 以内，计划核销呆账本金 12 亿元，而在近 10 年里该行不良率一直维持在 1.2% 左右，他表示，今年该行不良率依然会维持在这个水平。

对于成本收益率较高的问题，洪崎表示，这与民生银行客户结构有关。据他介绍，一季度该行贷款增长 678 亿元，评审标准没有改变，尽管这有利于控制风险，但代价是其所面对的依然是议价能力较强的大客户、优质客户，贷款利率较低。与此同时，由于民生银行企业存款占比较高，追加投入较大，成本较高，导致成本收益率较高。不过目前该行正着手调整客户结构，据他介绍，该行今年计划筹建 4 家分行，80 家二级分行及支行，主要是为拓展

零售业务，以及中小企业及微型企业业务，以改善客户结构，未来三年该行成本收益率会有所改善。

另外，洪崎表示，民生银行计划进军房价较为稳定的二线城市房地产业，目前该行房地产业客户主要集中在上海、南京、杭州、天津，房地产业占该行贷款比重为 14%，该行对房地产行业贷款占比限制为 10%~15%。

本次股东大会还通过了 2009 年-2011 年金融债券和次级债券发行计划的议案，根据议案，该行 2009 年-2011 年在银行间债券市场发行人民币金融债券，发行后累计金融债余额不超过总负债余额的 15%。同时，该行在 2009-2011 年在银行间债券市场根据监管部门的规定和该行附属资本需求及市场状况发行次级债券，发行计划额度在监管部门规定的比例之内，即次级债券余额不超过该行核心资本的 50%。

2、民生银行打造顺义新城总部基地

2009-05-26 中国证券报 张朝晖

5 月 25 日，中国民生银行总部基地奠基仪式在顺义新城马坡组团项目所在地举行，中国民生银行总部基地项目进入实质性的施工建设阶段。

中国民生银行总部基地项目总占地面积约 200 亩，规划建筑面积 13.3 万平方米，总投资 8.2 亿元，计划于 2010 年底竣工。待中国民生银行总部基地建成后，将成为中国民生银行的总部办公中心、结算中心、数据中心、信用卡中心、研发中心和客服中心。

这也是顺义新城马坡组团引入并第一个开工建设的总部型项目，标志着马坡组团在以民生银行总部基地等重点项目开工建设为起点，全力打造以金融产业为发展重点、以高端服务业为发展支撑、以总部经济为发展特色的北京东北部总部经济核心功能区的工作中迈进了一大步。

本刊免费发送，如果您希望得到本刊或者有相关的意见和建议，请及时同我们联系。

中国民生银行投资者关系处

电话：010-68466790

传真：010-68466796

通讯地址：北京市中关村南大街1号友谊宾馆嘉宾楼87707房间

邮政编码：100873